

目錄

大衛·龐德曼序 / xxv

中文版序 / xxix

前言：一擲萬金 / xxxiii

第1章 錢能通神 / 1

亞洲金融危機帶來了嚴重的經濟創傷，
但也創造了難得的投資機會。

第2章 火中取栗 / 19

對於專業投資人來講，不愁沒錢，
只愁沒有好的投資機會。

第3章 白衣騎士 / 41

我要做的事情，一旦咬住了就不會鬆口，志在必得。

第4章 物是人非 / 69

金監會團隊的談判技巧很簡單，就是不斷試探我們的底線，
因為他們並不清楚己方的具體要求。

第5章 流水無情 / 95

談了好幾個月，沒有結果，而且種種跡象表明，
金監會團隊準備退出交易。我感覺我們所有的努力，
包括熬夜開會、有家難歸，都變成徒勞。

第6章 雙重身份 / 121

一般的談判是零和遊戲，而我們提出的「資產覆蓋模式」同時改善雙方的條件，所以不同尋常。

第7章 峰峰相連 / 137

金大中總統對於重組韓國銀行體制和經濟有很大的決心，不斷向官員施壓，貫徹他的改革政策。

第8章 主帥上陣 / 165

後來李憲宰對自己的親信說：「如果我賣掉這家銀行，我就完蛋了；如果不賣，國家就會一團糟。」

第9章 又起一波 / 179

在投資行業，打得贏就打、打不贏就走是成功的秘訣。但只要有一線希望，我就不會放棄。

第10章 陰雲密布 / 193

金監會似乎動了起來，但誰知道是否像過去幾次一樣，又是虛晃一槍。我們無法判斷，只能做最壞的準備。

第11章 最後通牒 / 209

這個項目消耗了我和團隊一年的時間，像坐過山車一樣，時而巔峰，時而低谷，不分晝夜，歷盡艱辛。眼看勝利在望，卻可見而不可及。

第12章 峰迴路轉 / 229

儘管前面的路還很長，但這份具有法律約束力的《投資條款書》意味著交易已經鎖定，不會再有變數了。

第 13 章 一鼓作氣 / 253

既然對方人手不足，我們是否可以把自己的律師借給對方呢？
非常之時，只能有非常之舉。

第 14 章 前程險阻 / 275

這件事說明了韓國傳統文化中的一個特點，
就是潛意識中下級對上級的無條件服從。

第 15 章 破舊立新 / 293

賺錢的秘訣在於收購之後改造和改善目標公司。
成功需要判斷力、困難的取捨和不懈的努力。

第 16 章 獅子開口 / 311

公司一大，官僚體系就複雜，做決策就困難，
任何外人說服這樣的機構改變主意更是難上加難。

第 17 章 鷸蚌相爭 / 329

這通電話讓我很高興，知道第一銀行的出售萬無一失了。
雙雄相爭會使銀行價值最大化。

第 18 章 鹿死誰手 / 343

我們接管的是個問題銀行，我們出售的是個健康、
朝氣蓬勃和不斷增長的銀行。

後記 / 357

附錄：商業銀行入門 / 359

索引 / 365